

Agenda.



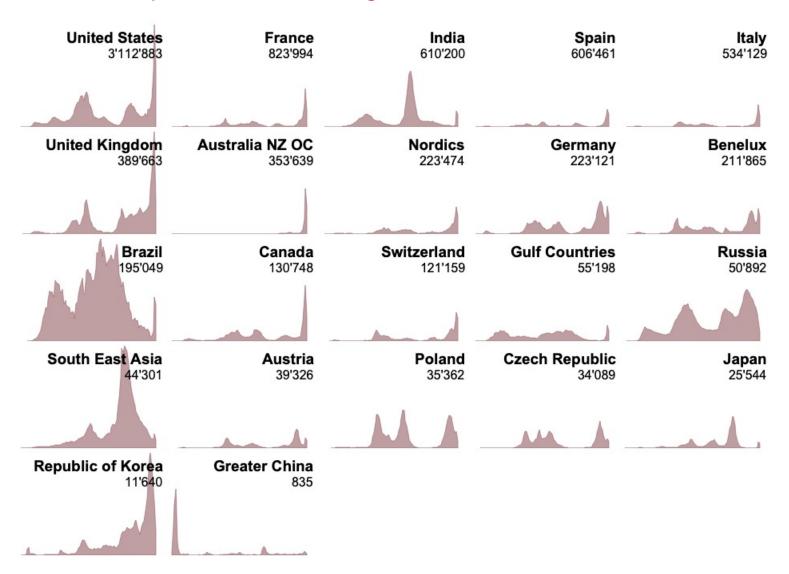
- 1. Recovery Programm Update
- 2. Prozess Entlastungszahlungen 2022-2023
- 3. Ausblick zukünftige ST Aktivitäten z.B. Städte Kampagne
- 4. Swisstainable
 - Nachhaltiger Tourismus in allen Dimensionen (Argumentarium)
 - RDK Update
- 5. Partnerkampagnen



Schweiz.

Hohe Fallzahlen, aber in einigen Ländern rückläufig.

Fallzahlen pro Woche, absteigend sortiert



Die Kurven flachen ab – weiterhin wenig Veränderung...



Impfaktivität – einfach & vollständig geimpfte Personen.







Reisebeschränkungen und Covid19-Tests







Overall situation

Australia NZ OC Austria

Benelux

Brazil Canada

Czech Republic

France

Germany

Greater China

Gulf Countries

India

Italy

Japan

Nordics Poland

Republic of Korea

Russia

South East Asia Spain

Switzerland United Kingdom

United States

restrictions of Switzerland

- Australia NZ OC Austria

 - test if not vacc./recov. Benelux
 - Brazil
- Czech Republic
- Greater China
- Gulf Countries test if not vacc./recov.
 - India
 - test if not vacc./recov. Italy
 - Japan vacc.
 - Nordics
 - Poland
- - Russia
- South East Asia
 - Spain
- Switzerland
- United Kingdom United States

- test if not vacc./recov.
- - vacc.
- Canada vacc.
- test if not vacc./recov.
 - France test if not vacc./recov.
 - test if not vacc./recov. Germany
- Swiss border open if reciprocity
 - vacc.

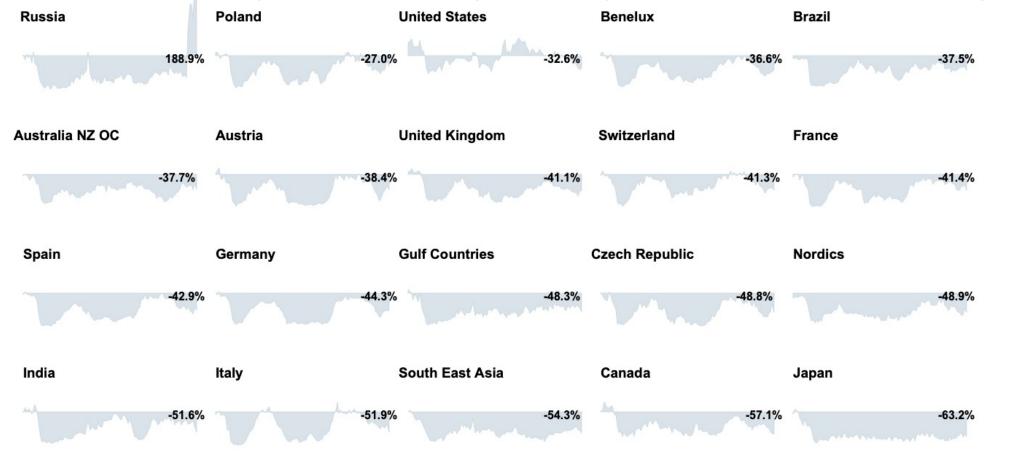
 - test if not vacc./recov.
 - test if not vacc./recov.
- Republic of Korea vacc.
 - not allowed to enter
 - - test if not vacc./recov.
 - travel is possible
 - vacc.
 - vacc.

- restrictions market of origin
- Fully vacc., PCR test & antigen test on arri..
- Fully vacc., recov. & PCR required
- No restrictions if fully vacc., recov. or test
- Fully vacc. & PCR or antigen test required
- Fully vacc., PCR test & rapid test on arrival..
- No restrictions if fully vaccinated
- No restrictions if fully vacc., recov. or test.
- No restrictions if fully vacc, or recov
- PCR, IgM antibody test required & up to 3 ..
- Fully vaccinated & PCR test required
- Fully vaccinated, PCR & quarantine requir..
- No restrictions if fully vacc., recov. or test
- Travel warning, PCR test & quarantine req..
- Fully vacc. or recov. & PCR test and/or qu..
- No restrictions if fully vacc. or test.
- Fully vaccinated, PCR & quarantine requir..
- Travel only possible with special permits
- PCR test and quarantine required
- No restrictions if fully vacc., recov. or test.
- Fully vacc. & PCR or antigen test within 2 ..
- PCR or antigen test (not older than 1 d) re..



Hotelsuche via Google im Vergleich zu 2019.

Positive Veränderung in Russland infolge des Neujahrsfests, alle anderen sind negativ



Republic of Korea

Greater China

-75.3%

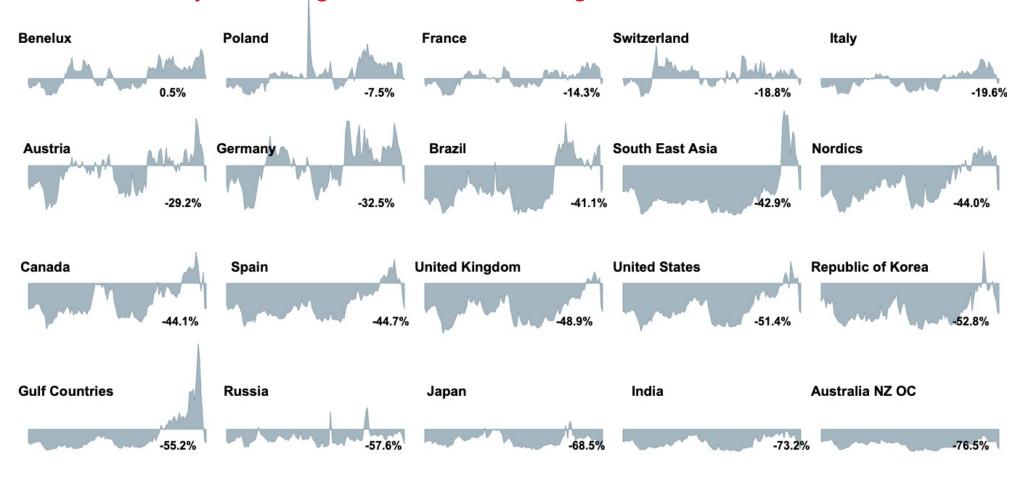
Quelle: Google Trends, compared to 2019, excluding:

-79.1%

Schweiz.

MyS.: Rückläufige Besuchszahlen.

Besuche auf MyS. im Vergleich zu 2019, absteigend sortiert







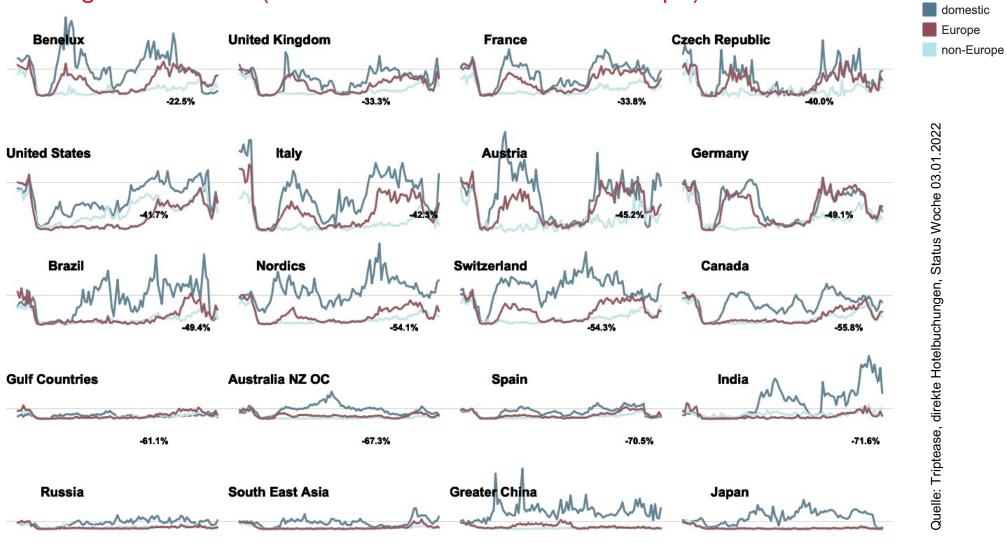
Buchungen: Outbound nach Europa weiterhin im Minus.



Im Vergleich zu 2019 (rote Kurve = outbound nach Europa).

-78.3%

-77.0%



-91.7%

-93.5%







Contributions in CHF Mio.	2022	2023	Total
Federal contribution	8.5	6.5	15
ST own funds	1.5	0.5	2
ST fund extraordinary events	1	1	2
Total	11	8	19
+ Relief payments for tourism partners	8.5	6.5	15
Payment by the Confederation	17	13	





Contributions in CHF Mio.	2022	2023	Total
Recovering foreign guests			
- Shorthaul markets	4.5	2	6.5
- Longhaul markets	2	1.5	3.5
Development of sustainable tourism	2.5	2.5	5
Revitalisation of city and business tourism			
- City tourism	1	1	2
- Business tourism	1	1	2
Total	11	8	19
+ Relief payments for tourism partners	8.5	6.5	15
Payment by the Confederation	17	13	



Learnings 2020/2021.



- 1. Effizienzsteigerung und Prozessoptimierung durch eine Projektverantwortliche Person (Katja Rosselli).
- 2. Digitalisierung der Prozesse durch die Nutzung eines bestehenden Tools.
- 3. Kommunikation über die richtige Ansprechperson. Begünstigte Organisationen können über das online Tool eine oder mehrere Ansprechpersonen hinterlegen.
- 4. Offenes Guthaben ist für die Begünstigen jederzeit ersichtlich.
- 5. Übertrag an einen anderen Partner (Region, Destination, Hotelgruppe) wird vereinfacht.
- 6. RDK wird früher und regelmässig einbezogen.

Offene Punkte.



- ST klärt ab ob für die Periode 2022/2023 nur jene Partner berücksichtig werden, die Entlastungszahlungen über CHF 1'000.00 zugute haben.
- Weiter ist in Abklärung ob Mitgliederbeiträge ebenfalls mit Entlastungszahlungen beglichen werden können.



Übersicht Ihrer Entlastungszahlungen 2022/2023

ST Kreditor 506941

25hours Hotel Company Zürich AG Postfach ZÜRI-WEST-BILLBOX 285523 8022 Zürich

Roller

Leitung (CEO/Direktion): David Koya, Sales & Marketing Koordination Entlastungszahlungen: Priska Hary Buchhaitung: test ros MICE Kontakt:

Entlastungszahlungen 2022/2023

	Business Events	Leisure	Total pro Jahr	Ihr offenes Marketing-Guthaben (Stand 01.02.2022*)
2022	CHF 0	CHF 1	CHF 53.9	CHF 53.9
2023	CHF 0	CHF 107.75	CHF 107.75	(Steht noch nicht zur Verfügung)

Alle ausgestellte Rechungen bis zu diesem Datum* wurden berücksichtigt. Nächste Guthaben Aktualisierung erfolgt am 02.02.2022.

Mehr Informationen / FAQ



Jeder begünstigte kann das offene Guthaben online abrufen.

Entlastung für Tourismuspartner



Das Parlament hat einen Beitrag von CHF 30 Mio. für die Tourismusbrachen gesprochen, wovon CHF 15 Mio. zur Entlastung von 971 bezugsberechtigte Tourismuspartner eingesetzt werden.

Die Entlastungsbeiträge entsprechen einem Marketingguthaben bei ST. Es kann in den Jahren 2020 (zu einem Drittel) und 2021 (zu zwei Dritteln) für ST Marketingleistungen verwendet werden. Die Guthaben können entweder ins ordentliche ST Marketing oder in den Recovery Plan investiert werden, in Hauptkampagnen oder in spezifische Märkteaktivitäten.

Marketingkooperationen

Unterkunftsmarketing

Online-Werbung

Präsenz auf MySwitzerland

ST zum Mitmachen

Marketingguthaben sind im jeweiligen Beitragsjahr einzusetzen. Marketingguthaben des ersten Jahres, die bis Ende 2020 nicht beansprucht wurden, können ins 2021 übertragen werden. Guthaben, die bis Ende 2021 nicht beansprucht wurden, verfallen und gehen zurück an den Bund. Barauszahlungen sind nicht möglich.

Entlastungszahlung für 25hours Hotel Company Zürich AG Mehr Informationen / FAQ



Downloads

Entlastungszahlungen

Dertragung ST Kredite

an andere

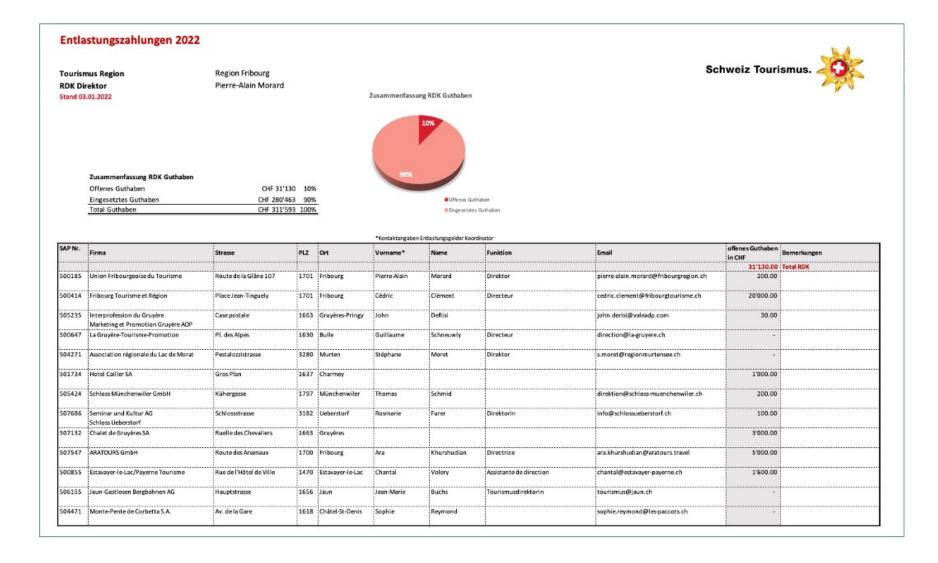
Das Guthaben kann über ein online-Formular übertragen werden.



chweiz Tourismus	
Z. Hd. Cédric Huber	
Morgartenstrasse 5a	
8004 Zürich	
Übertragung von Entlast	rungszahlungen 2022 auf anderen Kreditor
Hiermit bestätigen wir, dass uns	sere ST Kredite (Anteil Entlastungszahlungen 2022)
Firma:	_
Strasse:	
Ort:	
Höhe ST Kredite:	
an folgenden ST Kreditor* über	tragen werden dürfen
Firma:	_
Strasse:	
Ort:	
Datum:	_
Name Vorname (Direktion):	
Unterschrift:	
Diese Bestätigung per Post an S	chweiz Tourismus gesendet werden.
	0
	stungszahlung-Berechtigte (ST Kreditoren) überwiesen werder









Summary – Timing.

Wann	Was	
Anfang März	Versand erste personalisierte Info an alle Begünstigten	
	Über den online Zugang ist das offene Guthaben jederzeit abrufbar.	
Mitte März	Reminder I	
Ende März	Reminder II	
Mitte April	Reminder III (Briefpost)	
30. Juni	Versand Update RDK	
30. September	Versand Update RDK	
Mitte Dezember	Versand Update RDK	



Städte 2022.

Recovery 2022.



Recovery 2.0

Mit Recovery 2.0 aus der Krise.

Es braucht ausserordentliche Zusatzinvestitionen, um den Schweizer Tourismus gestärkt aus der Krise zu führen. Mit dem Recovery-Programm 2022/23 legt Schweiz Tourismus (ST) den Fokus auf vier Handlungsfelder.



Rückgewinnung der internationalen Gäste

ST verstärkt die Aktivitäten in den Märkten mit viel Engagement, Ressourcen und finanziellen Mitteln, um sich im hart umkämpften internationalen Wettbewerb durchzusetzen. Damit die Tourismusakteure prominent in den ausländischen Märkten präsent sind, werden nachfolgende Themen prioritär bearbeitet.

- Rückgewinnung der internationalen Gäste mit Fokus auf Nahmärkte
- Roger Federer als weltweiter Botschafter für die Destination Schweiz
- Grand Tour of Switzerland und Grand Train Tour of Switzerland
- Individualreisende und Kleingruppen, die eine hohe Wertschöpfung bringen





Der «No Drama» Clip mit Roger Federer und Robert De Niro hat bis Ende Oktober 2021 weltweit über 70 Millionen Personen erreicht.



Die Swisstainable-Kampagne wird auch im Recovery Programm 2022/23 ein wichtiger Bestandteil.



Nachhaltige Tourismusentwicklung

Die Pandemie hat das Bedürfnis nach nachhaltigem Reisen verstärkt und den entsprechenden Trend beschleunigt. ST investiert weiter in die Strategie Swisstainable, um die Schweiz als nachhaltigste Reisedestination weltweit zu positionieren. Nachfolgende Projekte sind im Rahmen des Recovery-Programms geplant:

- Initiative «Stay Longer» zur Verlängerung der Aufenthaltsdauer
- Swisstainable-Kampagne 2022 und 2023
- Leuchtturmprojekt, das Swisstainable erlebbar macht
- Visitor Management zur räumlichen Diversifikation der Gästeströme



Wiederbelebung des Städteund Geschäftstourismus

Besonders stark von der Krise betroffen sind der Städte- und Geschäftstourismus. Die sicheren, naturnahen und gut erreichbaren Schweizer Städte sind einmalig und heben sich von der ausländischen Konkurrenz ab. Diesen Wettbewerbsvorteil gilt es mit nachfolgenden Recovery-Aktivitäten noch stärker hervorzuheben.

- Positionierung der Städte als «City Nature Resorts» und Ausgangspunkte für Schweiz-Ferien
- Bewerbung von Bahnreisen in die Schweiz mit dem «Train Hub Switzerland»
- Digitalisierung im Geschäftstourismus und hybride Business Events
- Redimensionierte Kongresse als Chance für die Schweiz



In Zusammenarbeit mit der holländischen Firma Airtrotter entwickelt ST ein Planungstool für Aufenthalte in den Schweizer Städten, mit dem Gäste aus BeNeLux ihre Reise unkompliziert planen und huchen können



Von ST organisierte Workshops sind eine gute Gelegenheit für Schweizer Partner, mit ausländischen Reisevermittlern in Kontakt zu treten.



Entlastung der Tourismuspartner

Die Situation der Tourismuspartner bleibt angespannt. Die fehlenden internationalen Gäste führen zu ausbleibenden Kurtaxen und tiefen Umsätzen. Die Entlastungszahlungen sind eine wirkungsvolle Massnahme, um die Tourismuspartner zu unterstützen und sicherzustellen, dass sie an den Aktivitäten von ST partizpieren können. Für die Zuweisung der Entlastungszahlungen 2022/23 kommt wiederum der bewährte Verteilschlüssel des Recovery Plan 2020/21 zum Einsatz.

Budget

Für das Recovery-Programm 2022/23 stehen vom Bund CHF 30 Millionen zur Verfügung. Ein Teil davon entlastet die Tourismuspartner von ST, der andere Teil wird zur Nachfrageförderung eingesetzt. ST steuert zusätzlich CHF 4 Millionen aus eigenen Mitteln bei.

Budgeteinsatz

Nachfrageförderung

Rückgewinnung internationaler Gäste 55 %

Wiederbelebung Städte- und Geschäftstourismus 20 %

Nachhaltige Tourismusentwicklung 25 %







Timing:

Konzeption: Jan, Feb, Mar

Produktion: Apr

Distribution: Mai - Juli

Media-Strategie:

- Digitale Distributionskampagne
- Unterstützt durch Key Media Management (inkl. internationale Medienreise im Sommer)

Kampagnen-Partner:

ON Running

THE ICING ON THE CAKE.





AMoS



- Distribution der Videoserie "Directors Choice"
 - 30 teilige Online video Serie
 - 11 Direktoren 10 Museen 30 Werke
 - Distribution in Europa und CH

- AMoS Booklet
- 4-5 Marktaktivitäten
- Vereinzelte weitere Aktivitäten, v.a. SoMe



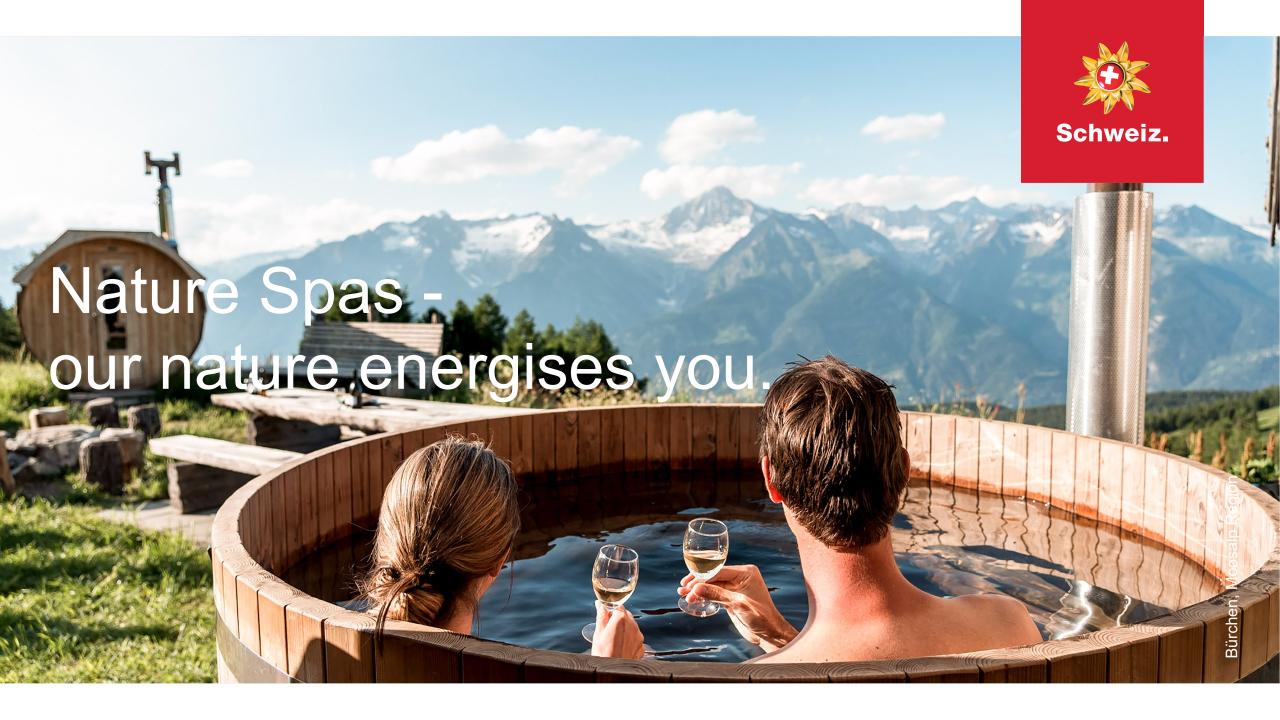
Touring.

Work in Progress Ich brauch den Roadtrip meines Lebens. Lugano 🔘 Ich brauch Switzerland. Schweiz.

Gastro.



Product Development.





Die Natur bewusst spüren ermöglicht absolute Entspannung und Erholung für

mind, body & soul.



Diesem Trend begegnet Schweiz Tourismus im Rahmen der Herbstkampagne 2022...



...und präsentiert die einzigartigsten, exklusivsten Wellness Erlebnisse in der Schweizer Natur.





















- Präsentation der aussergewöhnlichsten und einzigartigsten Nature Spa Erlebnisse der Schweiz.
- > Die Vielfalt der schweizweiten Angebote zeigen.
- Die Schweizer und ausländische Gäste inspirieren.

Zielgruppe

➤ Nature Lover, Health Traveller



Märkte

Prio 1: Schweiz und Nahmärkte

Prio 2: Fernmärkte

Zeitplan

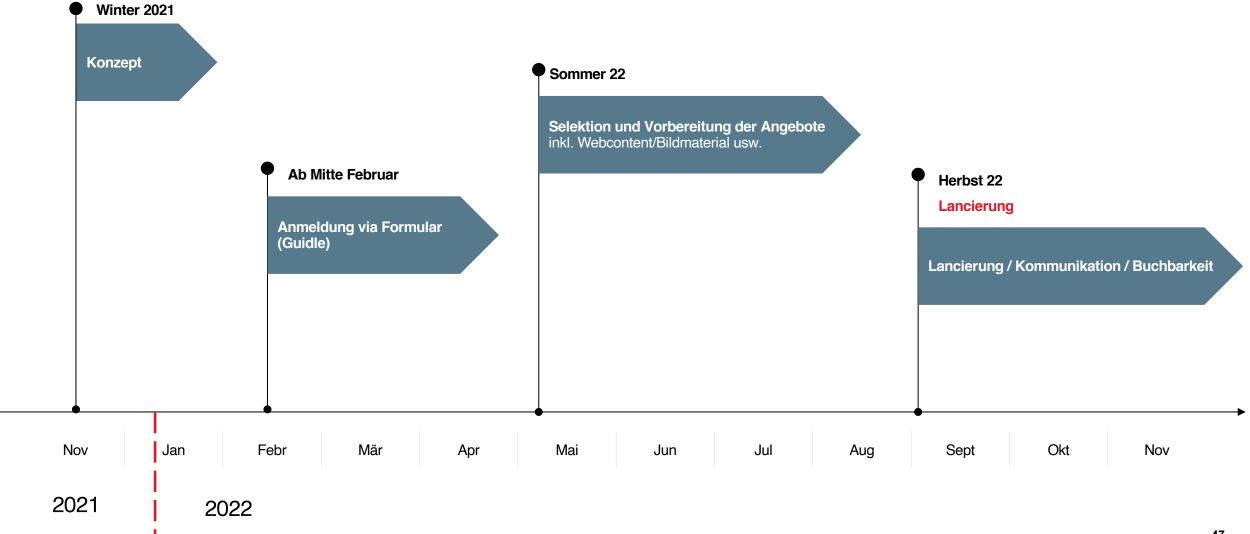
- Lancierung in der Herbstkampagne 2022
- Laufzeit 1 Jahr

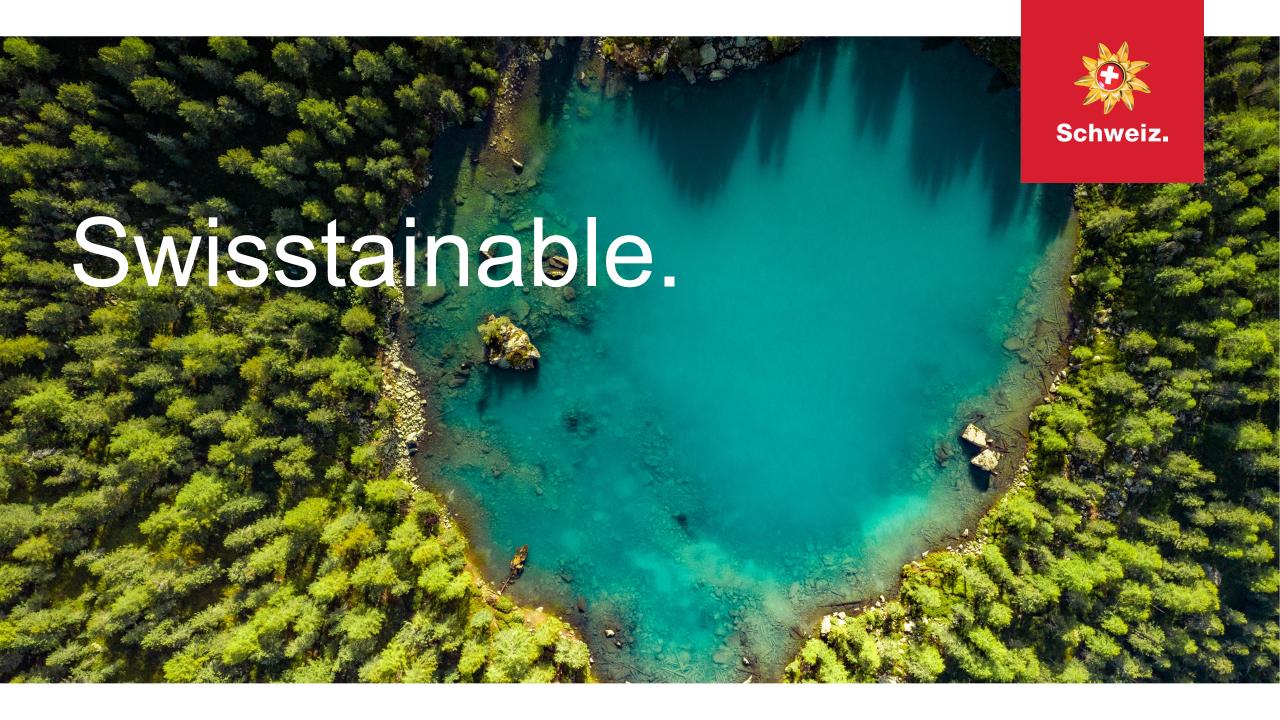
Angebot

- Einzigartiges Wellnesserlebnis in Freien
- Nötigen Zusatzleistungen wie Übernachtung, An/Rückfahrt, Umkleidekabine usw. sind bei Bedarf im Angebot inbegriffen

Terminplanung.







Aufbruch in eine neue Ära – warum?



- Nachhaltigkeit ist kein Nischenthema, weltweit suchen Reisende nachhaltige
 Erlebnisse im Einklang mit der Natur und mit viel Authentizität.
- Wir wollen verantwortungsvoll mit Ressourcen umgehen und alle drei Dimensionen der Nachhaltigkeit berücksichtigen.
- Die Schweiz hat im Bereich der Nachhaltigkeit bereits viele touristische Stärken und soll diese in Zukunft weiterentwickeln und den Gästen vermitteln.

Das Dilemma.



Reisen verursacht Emissionen und unser Ziel kann und soll es nicht sein das Reisen zu verhindern oder gar verbieten, sondern unsere Gäste zu sensibilisieren und folgende Empfehlungen aussprechen:

- 1. Die Natur nah und ursprünglich geniessen
- 2. Die lokale Kultur authentisch erleben
- 3. Regional konsumieren
- 4. Länger bleiben und tiefer eintauchen





Um den Schweizer Tourismus nachhaltig zu entwickeln haben wir bei ST folgende 4 Handlungsfelder definiert:







- Mit Swisstainable schaffen wir Orientierung für den Gast und geben der nachhaltigen touristischen Schweiz einen Namen. Swisstainable fliesst stark in die ST Kampagnen ein uns soll unsere Gäste weltweit motivieren verantwortungsvoll zu Reisen.
- Wir möchten ausbalancierte Gästeströme, deswegen kommunizieren wir nicht nur Leuchttürme, sondern auch Hidden Gems. Dank digitalem Gästemanagement Tool, kann zukünftig jeder Gast selbst entscheiden mit wie vielen Menschen er sein Erlebnis teilen möchte.
 - Auslastungsdaten (Real Time) zu mehr als 500 touristischen Sights werden zukünftig auf MySwitzerland.com sichtbar sein und können auf Wunsch auch von unseren Partnern integriert werden.

Massnahmen pro Handlungsfeld.



- Wir engagieren uns für einen **Ganzjahrestourismus**, dies durch:
 - Marketingkampagnen aller Jahreszeiten
 - die Ansprache diverser Gästegruppen (Segmente)
 - die Akquisition von Business Events, die auch in der Nebensaison stattfinden
 - einen ausbalancierten Gäste-Mix denn gerade Gäste aus Fernmärkten reisen oft in der Nebensaison, bleiben länger und geben durchschnittlich mehr aus als Gäste aus dem Heimmarkt und den Nahmärkten.

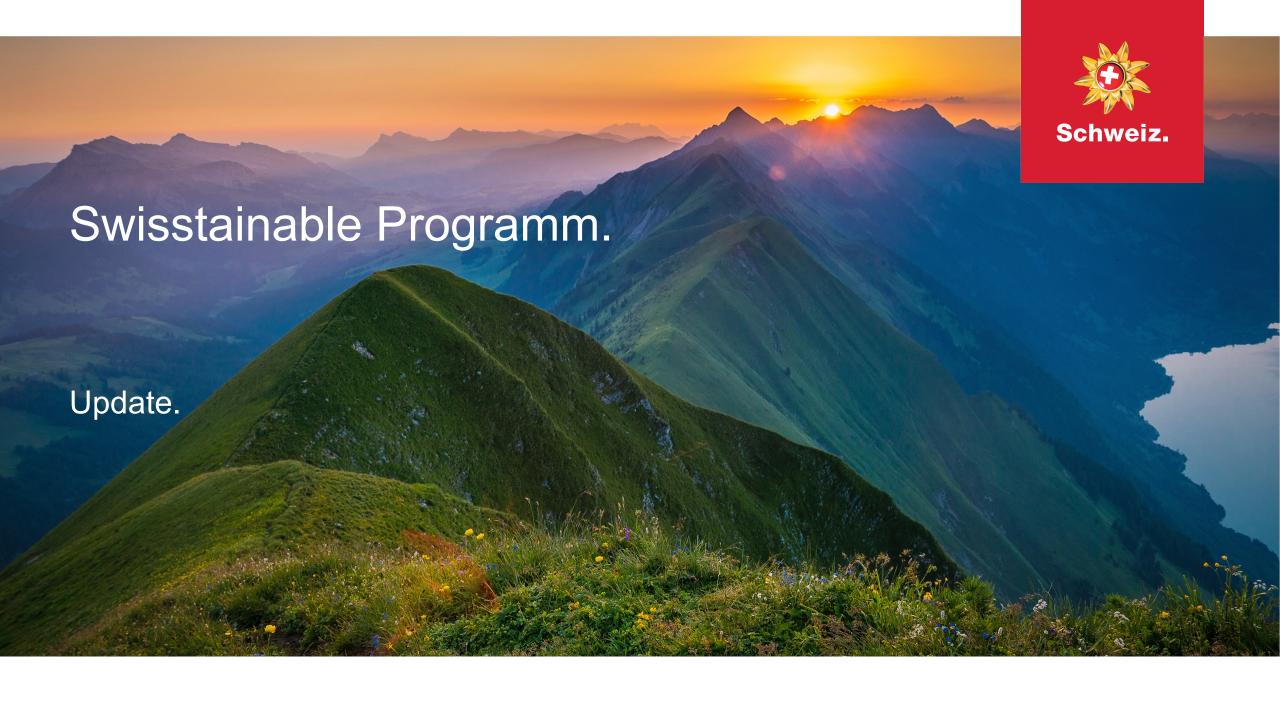
Gäste-Mix:

45 % Schweiz 35 % Nahmärkte 20 % Fernmärkte

Massnahmen pro Handlungsfeld.



- Wir möchten die Aufenthaltsdauer unserer Gäste verlängern;
 - damit unsere Gäste die Schweiz in der tiefe entdeckten und richtig in unser Land, die Natur und die Kultur eintauchen.
 - ihre Kurztrips aus Fernmärkten verlängern.
 - um die touristische Wertschöpfung zu erhöhen.
- Dies erreichen wir durch:
 - Das Vermarkten/Kommunizieren von tiefengründigen Reiseerlebnissen
 - Platzieren unserer Reiseempfehlungen im Bereich KMM
 - Platzieren von mehrtägigen Angeboten für FITs im Bereich Trade mit einem klaren gemeinsamen Ziel: Aufenthaltsdauer verlängern.
 - Aktuell definieren wir z.B. NH Committments mit grossen Trade Partnern



Reporting per 01.2022 folgt am 02.02.2022







- Neue Projektmanagerin beim Kompetenzzentrum Nachhaltigkeit unter dem Dach vom STV: Romy Bacher.
- Swisstainable Programm Übergabe seit 01.2022 sukzessive im Gange.





Wo stehen wir.



- Der Fokus des Nachhaltigkeits-Programms Swisstainable wurde bei der Entwicklung auf touristische Leistungsträger und Institutionen (DMOs, Hotels etc.) gelegt.
- Auf die Entwicklung des Programms für Destinationen wurde zu Beginn verzichtet.
- Die Weiterentwicklung für Destinationen war aber als Option vorgesehen, weil
 - dies einem Gästebedürfnis entspricht
 - sowohl das Seco als auch unterschiedliche Destinationen das Bedürfnis angemeldet haben
 - die Destinationen in der nachhaltigen Entwicklung des Tourismus neben den Branchenverbänden eine Schlüsselrolle einnehmen sollen

Ziele.



- Gästeorientierung über ganze touristische Destinationen und nicht nur einzelne Betriebe.
- Die Schweiz im internationalen Kontext erfolgreich als nachhaltige Destination positionieren.
- Destinationen in ihrem Engagement für eine nachhaltige Entwicklung unterstützen – Leistungsträger zur Teilnahme am Swisstainable-Programm animieren.
- Umsetzungsbeitrag zur Nachhaltigkeitsstrategie des Bundes.

Wo wir heute stehen.



- Evaluation bestehender Konzepte und Programme auf Ebene Destination wurden seitens HSLU und ST vorgenommen
- Ein valider sowie pragmatischen Ansatz wurde von der HSLU entwickelt und mit dem Seco und STV gespiegelt.

Gewählter Ansatz.



Schematische Darstellung zur Erreichung der unterschiedlichen Levels von «Swisstainable Destination»

Erster Vorschlag zur Diskussion

Anforderungen pro Level	1. Commitment	2. Koordinationsstelle	3. Strategie	4. Kompetenzaufbau	5. Swisstainable Durchdringung					nikation	toring	ations- erung
					% Anteil Swisstainable Hotelbetriebe in der Destination* (Level unabhängig)	Level Anteil basierend auf den % Swisstainable Hotelbetriebe	übrige touristische Betriebe	Umsatzstärke der Tourismus-Betriebe	Betriebe pro Branche** (Abdeckung der touristischen Servicekette)	6. Kommunikation	7. Monitoring	8. Destinations- Zertifizierung
Level I committed	~	~	<i></i>	✓	20%	keine Vorgabe	10%	keine Vorgabe	keine Vorgabe	✓	keine Vorgabe	keine Vorgabe
Level II engaged	✓	✓	√	~	25%	Level II/III: ≥ 40%	15%	inkl. 3 der 10 umsatzstärksten Tourismus Betriebe	min. 1 Betrieb pro Branche	√	✓	keine Vorgabe
Level III leading	√	V	√	√	30%	Level II/III: ≥50%	20%	inkl. 5 der 10 umsatzstärksten Tourismus Betriebe	min. 1 Betrieb pro Branche	√	✓	√

^{*} Grundgesamtheit: offizielle Hotelbetriebe (Sterneklassifiziert und nicht-klassifizierte Hotelbetriebe gemäss BfS Statistik)

^{**} Branchen: Gastronomie, Beherbergung, touristische Transportbetriebe, Outdoor-Anbieter

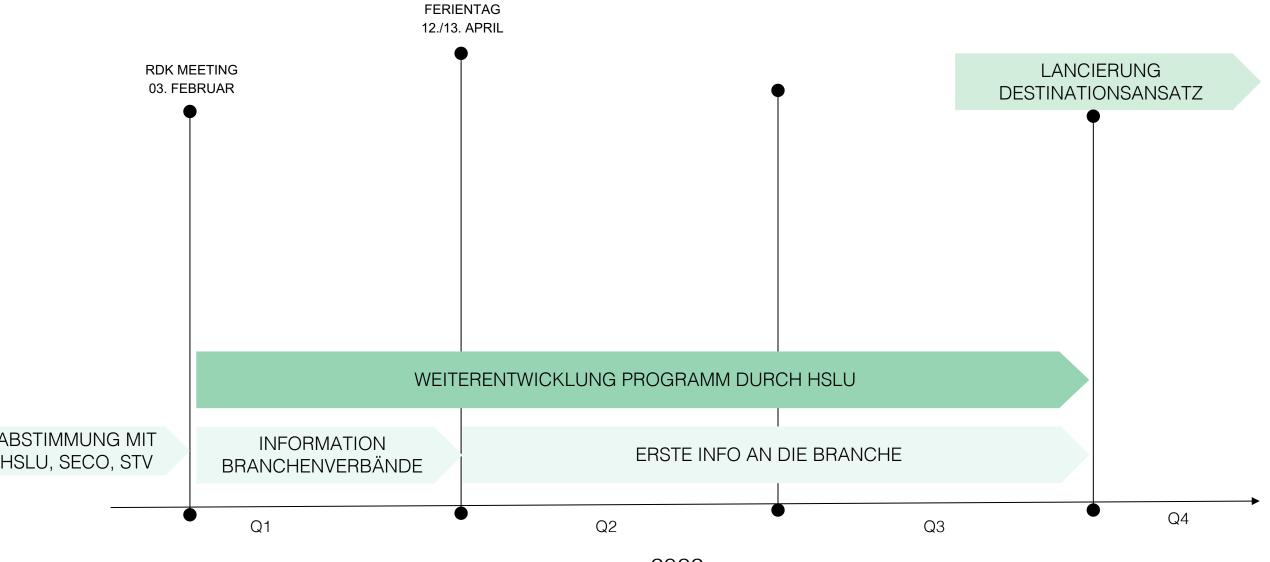




- Validierung des Ansatzes durch Vertreter von Destinationen und Regionen
- Einbezug VSTM & RDK
- Vertreter RDK nominieren









Agenda.



- 1. Einführung
- 2. Review Partnerkampagne 2021
- 3. Ausblick 2022
- 4. Ausblick 2023

Einführung.

Das neue Content und Partner Marketing Team.



























Eure Hauptansprechpartner im ST-Marketing.





Florian Rötheli
Head of Content and
Partner Marketing
florian.roetheli@Switzerland.com



Jérôme Lacourrège

Key Account Manager

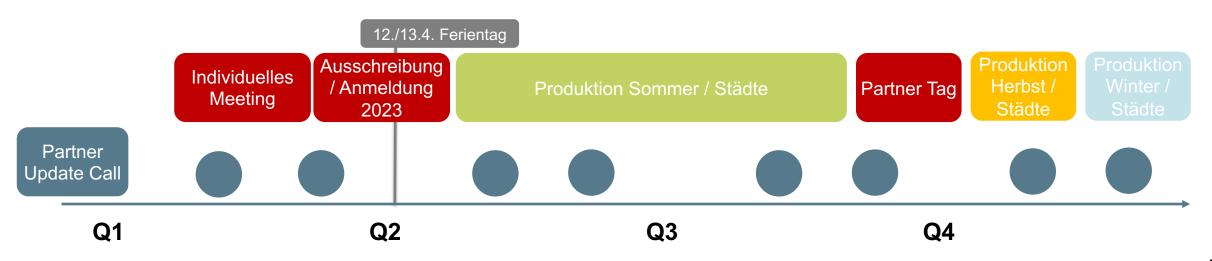
Content and Partner Marketing

Jerome.lacourrege@switzerland.com

Intensivierter Partner-Austausch.



- 1. Individuelle Meetings
- 2. 8 Update Calls
- 3. ST Partner Tag
- 4. Umfrage Themensetting Städtekampagne 2023



Review Partnerkampagne 2021.

Partner Kampagne 2021.

Schweiz.

Content items.









Multimedia Story

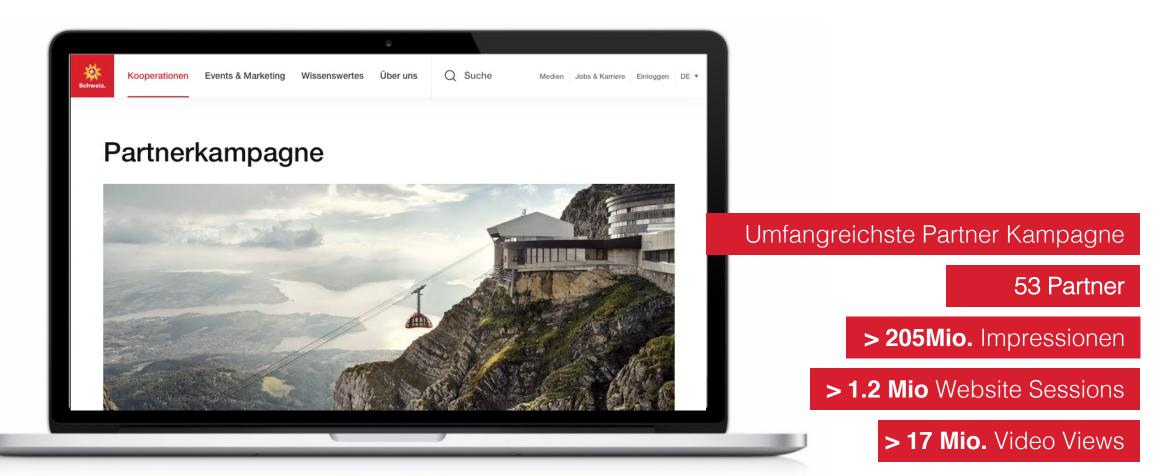
Print-Option Magazin

Speedvideo

Key Visual











- Alle reportings 2021 sind verschickt
- Effizienzgewinn vs. 2020
- Bei Rückfragen bei Flöru / Jérôme melden

Ausblick 2022.



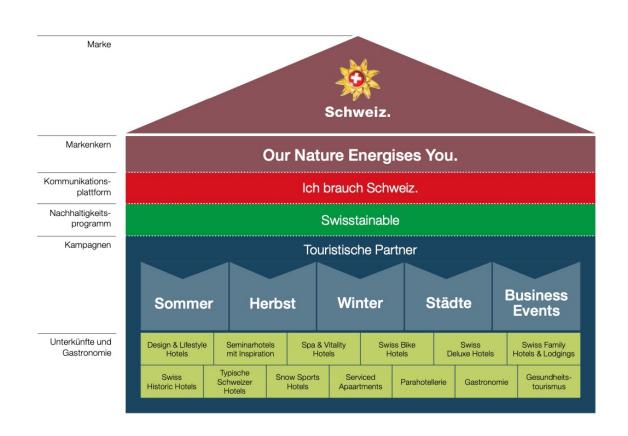


	Jan Feb M	lar	Apr	May	Jun	Jul	Aug		Sep	Oct	Nov	Dec
Partner Campaign	Partner Winter		Partner Summer					Partner Autumn			Partner Winter	
						Partner	Cities					
Accomodation & Gastronomie	Cooperations / Touring / Swisstainable/ Serviced Appartements / Para Hotellerie /Gastronomy											
Swisstainable			My Swis	sstainable Jo	urney (MSJ) – (Content Ca	mpaign with S	Summer	/City/Fall/V	Vinter stories		
	«Swisstainable culinary initiative with national veggie day on Oct 1» (Working title)											
	Autumn Campaign «I need a nature spa. I need Switzerland.»											
Roger Federer			Wave #3 - Tou	ring					Wav	/e #4 - Winter		
	City Campaign «Run my Swiss City»											
Specials			100% Women – Peak Challenge with Guiness World Records								Winter Can	npaign 22/23
					BAK – 50 his along the							





- 56 Partner
- 120 Content Items (leicht angepasst)
- Investement auf 2021 Niveau
- Städte machen gut 1/3 der Partner Kampagne aus
- Produktion und Distribution optimiert.
- Distributionsstart April 2022



Ausblick 2023.





	Jan Feb Mar	Apr May Jun Jul Aug Sep Oct	Nov Dec	
Partner Campaign	Partner Winter	Partner Summer Partner Autumn	Partner Winter	
		Partner Cities		
Accomodation & Gastronomie				
Swisstainable				
Owisstaniable		«Swisstainable PR Campaign»		
		Autumn Campaign		
Roger Federer		Wave #5 - Touring Wave #6 - Winter		
		City Campaign «Culture» tbc		
Specials	Winter Campaign 22/23	100% Women – cycling	Winter Campaign 23/24	

Roger goes Touring: 2022 - 2023.

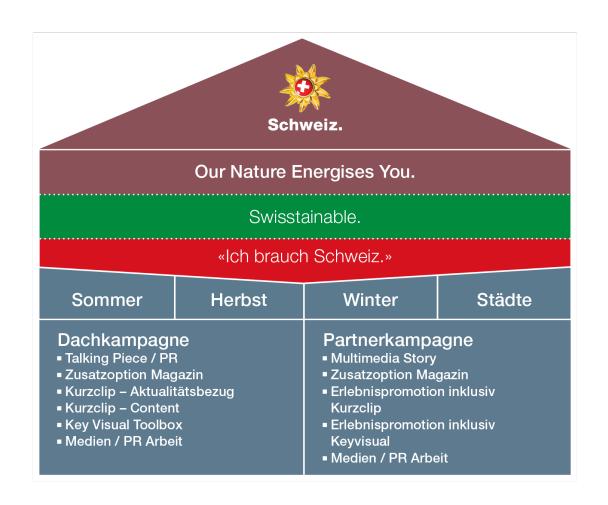
Städte Leuchtturm: 2021 - 2023.

Swisstainable: 2021 - 2023.

100% Women: 2021 - 2024.







2023

Das gemeinsame Ziel ist,
 Partner-Erlebnisse mit
 einem Swisstainable Nachweis zu promoten.

Key Take Outs.

Key take outs.



- ST spielt Themen längerfristig.
- Neues Team intensivierter Austausch
- Ausschreibung Partnerkampagne 2023 erfolgt im März
- Leitthema Partnerkampagne 2023 ist Swisstainable
- Zusätzliche Städtebefragung Recoverykampagne 2023 folgt.

Fragen?

Danke. Merci. Grazie. Grazia.

