



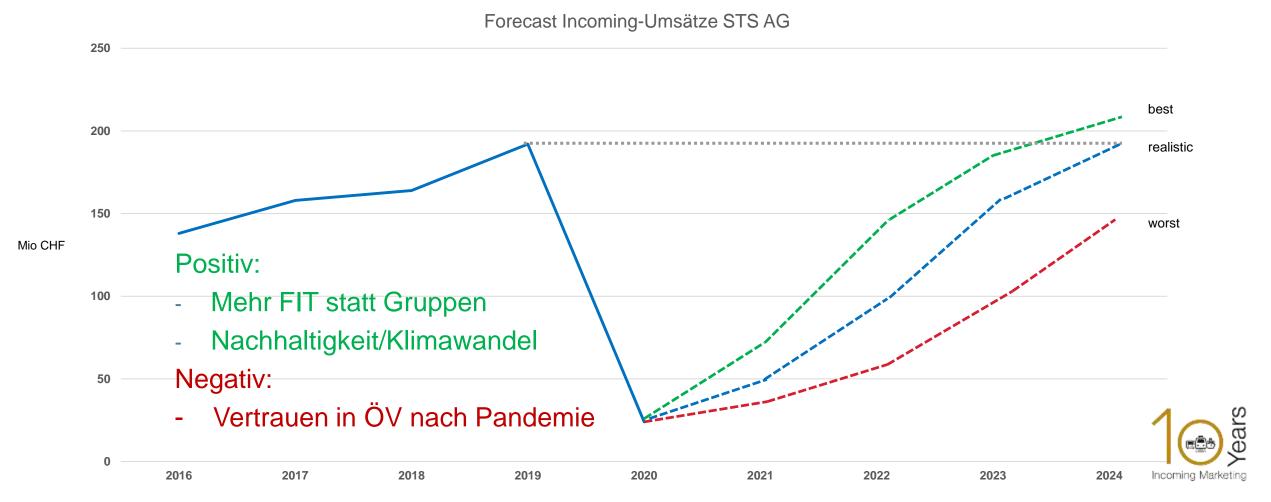


- Seit 1.1.2011 ist die STS AG als Tochterfirma des ÖV und von ST verantwortlich, den ÖV Schweiz weltweit zu vermarkten.
- Bis Ende 2019 konnten die Umsätze des Swiss Travel Pass von CHF 63 Mio. auf über CHF 150 Mio (+130%) gesteigert werden.
 - Die Gesamtumsätze 2019 waren bei CHF 190 Mio.
- Die «Feier» wird nun über das Jahr verteilt «so nebenbei» (budgetneutral) in unsere Kommunikation gegenüber der Branche und den Mitarbeitenden integriert.



Einschätzung STS AG: ÖV-Incoming Umsatzniveau 2019 erst ab 2024 realistisch.

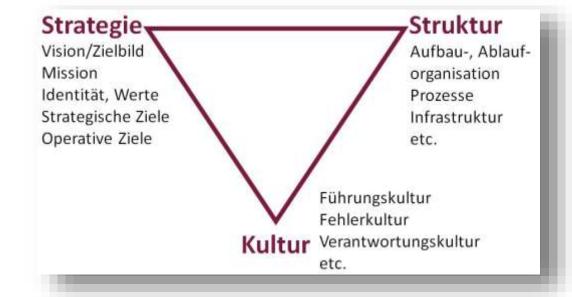




Neue Strategie ab 2022 Fokus auch auf Anpassung von Struktur & Kultur.



- Die Strukturen und Prozesse werden auf die neu definierten Kernkompetenzen ausgerichtet.
- Es werden aktiv Schritte in Richtung einer
 «Agilen, flexiblen, lernfördernden
 Organisation» mit breit abgestimmten
 Verantwortlichkeiten und kurzen
 Entscheidungswegen angegangen.







Aufbau Excellence-Programm.



Swiss Travel System Excellence Program

Education elearning.mystsnet.com Lernen/Prüfungen Kurse/Lerninhalte/Tests Motivation Badges/Auszeichungen/Verlosungen Zertifizierung Diploma STS Excellence Expert Gewinn Rewards Tour / Rewards Night

Sales Rewards mystsnet.com/rewards Verkaufsförderung Rank List «Top Performer» Gewinn Rewards Tour / Rewards Night / Trophy

Start 2022

(verschoben aufgrund Corona-Krise)

elearning.mystsnet.com -

Launch English: 15.3.2021

Launch Chinese: 1.4.2021





Projektziel per 31.12.2021: 1'000 Teilnehmer



Heidi and Peter welcomed already....

27799

Users per 10.5.2021

Total Registrationen: 2'799

Wovon Travel Agents: 2'263

Rest: Guurus, Journalists, DMO,

KTU, STS & ST employees

Bestandene Tests:

Basic: 606

Advanced: 542

Expert: 487

Top Markets:

India: 596

USA: 449

China Mainland: 200

Canada: 167

Brazil: 133





Schweiz.

mit Bahn, Bus und Schiff.