



#### Pro memoria.



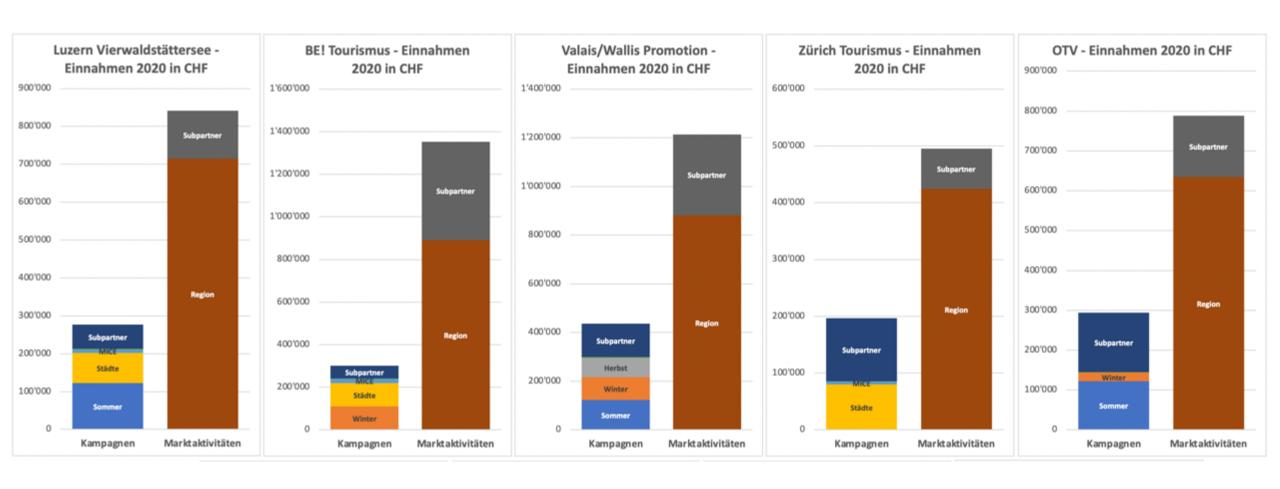
- Bund erteilt ST den Grund- und Kooperationsauftrag
- Vorgabe Eigenfinanzierungsgrad (Seed-Money)
- ST arbeitet kostenfrei für Tourismuspartner
- ST Beitrag zu Key Partner Packages: Ø +25%
- Kooperationsmodell muss Vielfalt abbilden, jedoch stringent bleiben
  - Unterschiedliche Ausrichtung, Wünsche, Schwerpunkte
  - Unterschiedliche Budgets
  - Unterschiedlich Integration der Subpartner



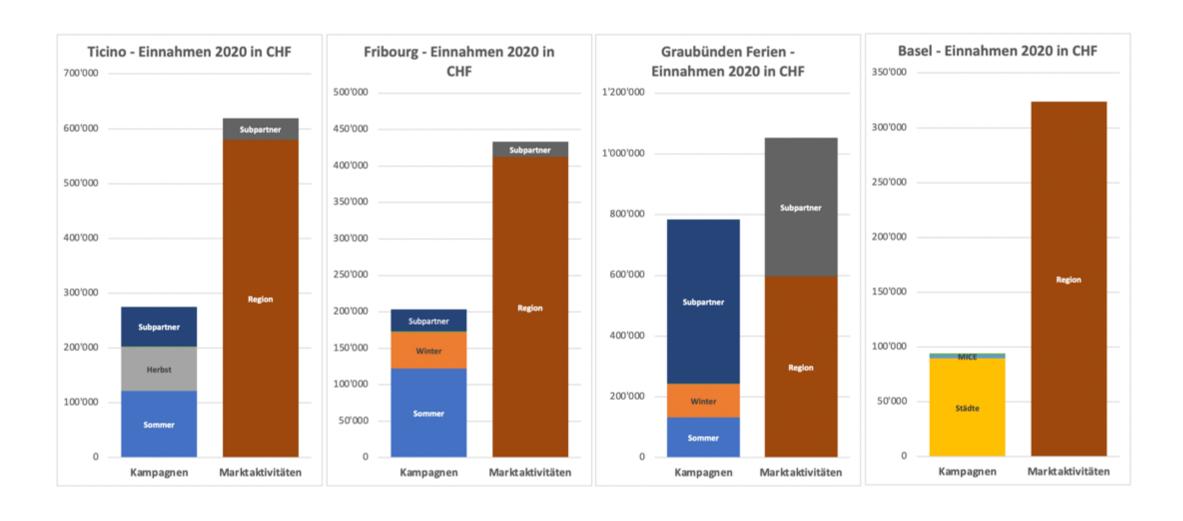
## Gesamtübersicht.

Aufteilung nach HQ + Märkten.

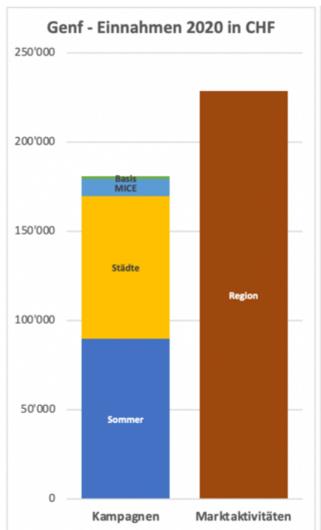


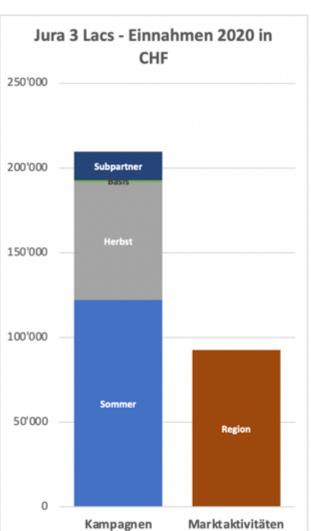


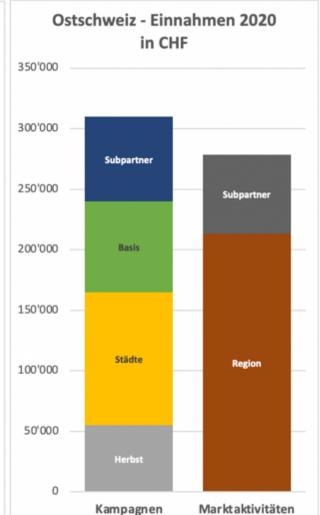


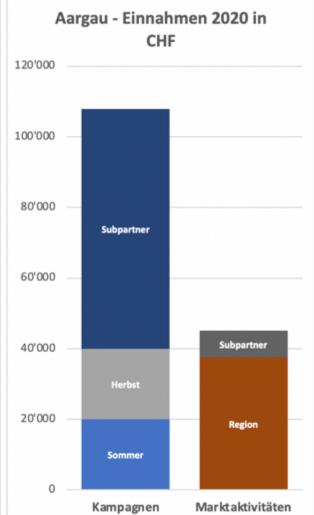














## Gesamtübersicht.

# Sortiert nach Investitionsvolumen.





Zentrale Kampagnen	Märkte
--------------------	--------

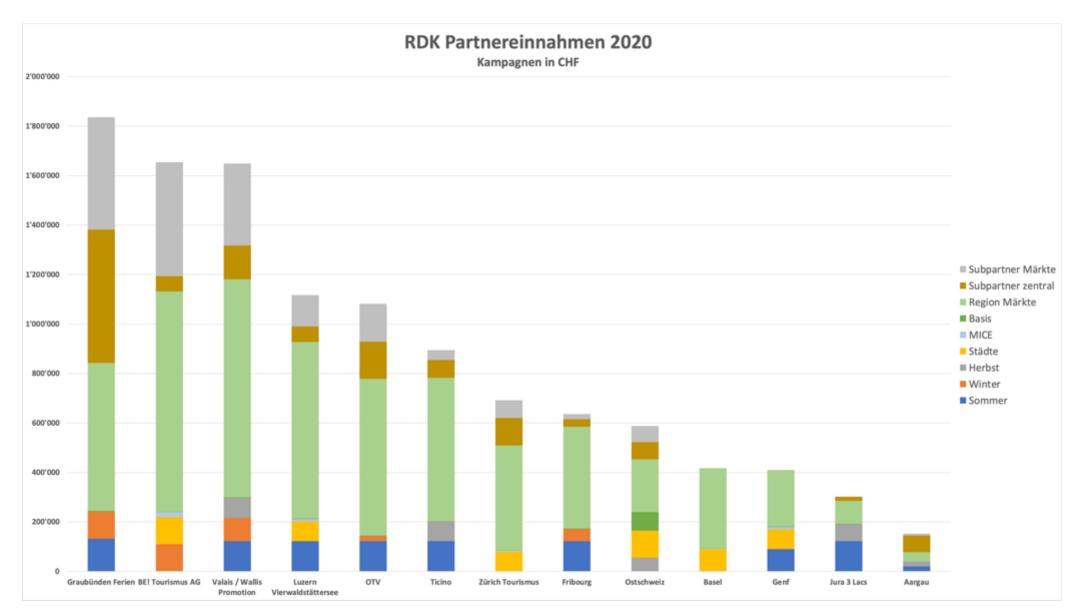
Regionen

Subpartner

2.4 Mio.	6.0 Mio.
1.3 Mio.	1.7 Mio.









## Gesamtübersicht.

## Sortiert nach Investitionsvolumen nur RDK (ohne Subpartner).

#### **RDK Partnereinnahmen 2020** Kampagnen in CHF 1'200'000 1'000'000 800'000 Region Märkte Basis MICE 600'000 Städte ■ Herbst ■ Winter ■ Sommer 400'000 200'000 Valais / Wallis Fribourg BE! Tourismus AG Graubünden Ferien Ticino OTV Zürich Tourismus Ostschweiz Basel Genf Jura 3 Lacs Aargau Luzern Vierwaldstättersee Promotion

#### Fazit.



- «One Size Fits All» funktioniert nicht
- Partneransprüche steigen exponentiell zu Investitionen (flexibler, exklusiver, individueller, etc.)

